

クラスパルはなぜ対応できたのか？

Why could Craspar correspond?

高槻市 N様邸の場合 **1** only One **~One's space Style~**

ご注文1

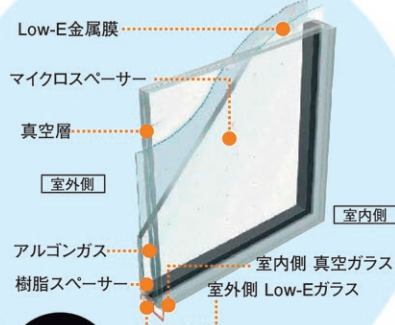
とにかく、夏に暑いのも、冬に寒いのもイヤ!

対応

吹付け断熱と熱交換型の24時間換気を採用。熱・冷気を反映しやすい開口部には、アルゴンガラスの入ったトリプルガラスの窓を提案。

彼曰く

建築のセミナーや講習会で得ていた知識を活かし、商品の情報収集を行った。また、高価になりすぎない様、注意を払い商品を提案。



室内側 真空ガラス
室外側 Low-Eガラス

トリプルガラス

吹付け断熱

ご注文2

クラスパルの標準設備なら、そこから少しグレードを下げても充分。

対応

注文住宅ならではの幅広い選択肢がある事をご説明。部材・カラー等1点ずつ確認しながら選択。省エネ性は重視したまま、過度な設備は省いてカスタマイズ。

彼曰く

同じ間取りでも、1,500万円にも3,800万円にもできる『注文住宅』。その本来の意味ををご説明し、自由度・選択肢の多さを実感して頂きました。



ご注文3

太陽光は付けたい。

対応

屋根の形状・面積を勘案し、各メーカーのシミュレーションを提示。発電量等の有効性と価格のバランスを相対的に考え提案。

彼曰く

屋根の形状・発電効率から考えメーカーを選定することにより、価格等を抑える事も可能になった。



ご注文4

同じ敷地内の実家へ行き来しやすいようにして欲しい。

対応

行き来しやすいよう、窓位置に注意。また、夜でも安全に行けるよう外部に照明スイッチを設置。

彼曰く

高齢のご両親と同一敷地内に居住する為、お施主様であるお子様世帯の考えのみで施工せず、高低差などご両親にも配慮できるようアドバイスをした。



ご注文5

今住んでいる家の売却も含め、相談に乗って欲しい。

対応

築古年の母屋を残しながらの解体についてアドバイスや、居住中のお家が売れなかった場合のダブルローンのリスクを説明した。

彼曰く

良い事ばかりでなく、考えるリスクを最初にご説明し、最悪のケースまで想定してお話しするべきと考えます。

会社員の皆様!!

「自分の思い通りにならず、くやしい思いをした!」
「良いと思って社に持ち帰ると、上司にダメ出しされた!」
そんな経験ありませんか?
決定権者でないといくとも限界があります。
私もそうでした。家造りでも同じだと思います。

だからこそ、クラスパルではお客様の全ての担当を社長である私が行います。

また、意思伝達がスムーズにできなかった経験はありませんか?
その原因は、組織の弊害にあると私は考えました。伝え手と職人、その間に複数の人間・部署が介在することでニュアンスが徐々に変わってしまうのです。

なので、一括下請け業者に投げず、全てクラスパルが各職方へ直接指示を行います。

クラスパルなら...

A dream beyond creation, for you.

「住みたい家」以上の「住みたくなる家」をご提案。

