

クラスパルはなぜ対応できたのか?

Why could Craspar correspond?

茨木市 A様Y様邸の場合  ~Three Generation Style~

ご注文1  **掘りごたつが欲しい。**

対応  お年寄りがいてるため、腰掛けのできる収納タイプのユニット掘りごたつをご提案。

彼曰く  フラットタイプでは立ち座りの際の膝への負担を考え、お年寄りでも楽に座れる商品を探しました。



ご注文2  **ガーデンテラスが欲しい。**

対応  実物のあるショールームへ誘導。商品の特徴を伝え、実際の広さを体感しイメージを膨らませてもらいました。

彼曰く  広さを悩んでおられた為、実際に体感してもらうことによりイメージを固めもらおうと思いました。



ご注文3  **収納力はたっぷりと。**

対応  余分な奥行をカットし、使い勝手を追求したクローゼットをご提案。箪笥のサイズに合わせ、箪笥部屋を確保。窓の位置にまでこだわりました。

彼曰く  クローゼットの奥行は用途によって変えるべきだと考えています。



ご注文4  **地震に強い家にして欲しい。**

対応  基礎のコンクリート強度のアップ!をご提案。コンクリートの試験票を止める事により、予算の変更はなし。

彼曰く  地震に強いというと、建物を意識しがちですが、地震エネルギーを直接受ける基礎に重きを置きました。



ご注文5  **庇はできるだけ長くして欲しい。**

対応  斜線制限ギリギリまで庇が出せるよう、設計士・大工・プレカット業者・材木業者を含め打合せを重ね、強度・幅のサイズまで計算しご提案。

彼曰く  今風の家も悪くないが、日本家屋本来の良さである「庇の出」私は大賛成!



会社員の皆様!!

「自分の思い通りにならず、くやしい思いをした!」
「良いと思って社に持ち帰ると、上司にダメ出しされた!」
そんな経験ありませんか?
決定権者でないとどうしても限界があります。
私もそうでした。家造りでも同じだと思います。

だからこそ、クラスパルではお客様の全ての担当を社長である私が行います。

また、意思伝達がスムーズにいかなかった経験はありませんか?
その原因は、組織の弊害にあると私は考えました。伝え手と聴き手、
その間に複数の人間・部署が介在することでニュアンスが徐々に変わってしまうのです。

なので、一括下請け業者に投げず、全てクラスパルが各職方へ直接指示を行います。

クラスパルなら…

A dream beyond creation, for you.
「住みたい家」以上の
「住みたくなる家」をご提案。

